

Предраг Софренић, дипл. инж. телекомуникација, генерални директор
„Телефоније“

Пословна визија: постати водећи систем интегратор у региону

Телефонија је приватно акционарско друштво које успешно послује на овим просторима већ 54 године и свих протеклих година континуирано прати светска збивања у својој делатности. Са око 300 запослених и укупним консолидованим приходом од 20.000.000 евра у 2007. години, водећи је систем интегратор у области комуникационих и информационих технологија у Србији. Одлуком скупштине акционара, 31. марта ове године постала је Пословни систем који чине матично друштво и три зависна друштва. О организационој структури Пословног система нешто више рећи ће нам Предраг Софренић, дипл. инж. телекомуникација, генерални директор Телефоније.

- Матично друштво Телефонија чине три профитна центра:

Сектор за мреже, који у свом програму има делатности пројектовања и изградње приступних телекомуникационих мрежа, система и гасне инфраструктуре, као и мерења на кабловима са оптичким и бакарним проводником.

У сегменту мерења на оптичким кабловима, једини у нашој земљи (и окружењу) поседујемо уређај за мерење хроматске дисперзије и дисперзије поларизационог мода, што нам даје велику предност у односу на конкуренцију. Сектор је до данас пројектовао преко 700 телекомуникационих мрежа и уградио око 12.000 км каблова са бакарним и оптичким проводницима.

Сектор за комуникационе и информационе технологије, чије су делатности реализација решења по принципу „кључ у руке“ у области комуникација и информационих технологија (инжењеринг, продаја, техничка подршка, инсталација и одржавање комуникационих система, комутационе опреме, преносних система и терминалне опреме, кабловског прибора, рачунарске опреме, система за управљање зградама, система електронске, противпровалне и противпожарне заштите и видео-надзора, опреме за саобраћајну сигнализацију, опреме за WAN, MAN, LAN и бежичне мреже). Сектор је до сада испоручио и монтирао преко 53.000 корисничких телефонских прикључака, више од 7.000 трансмисионих уређаја (SDH, PDH, HDSL...) и око 500 универзалних мултиплексера.

Сектор за Електронско пословање испоручује и одржава фискалне уређаје, ГПРС уређаје за даљинско очитавање као и ПИН, ПАД и ПОС терминале за новчане трансакције у области малопродаје и банкарства. Као подршка пословним активностима и продаји развијена је дистрибутерска мрежа у преко 60 градова са 300 обучених и сертификованих сервисера.

Зависна друштва су:

БеотелНет-ИСП д.о.о. први је 1996. отпочео са пружањем интернет услуга у Србији, и сада има преко 2.000 пословних и око 100.000 приватних корисника. Обезбеђује стални, dial-up, АДСЛ и кабловски приступ Интернету као и Web и Mail хостинг, Streaming и Telehouse услуге.

Телефонија Брчко д.о.о. пружа услуге као и ма-



тично друштво само на територији Републике Српске и Босне и Херцеговине.

ГасТел д.о.о. врши услуге дистрибуције природног гаса и одржавања и развоја гасне мреже.

Да ли је Телефонија проширила своје делатности и у ком правцу су усмерени њен развој и будуће делатности?

- Телефонија је своју делатност проширила и на област гасификације. У току 2007. године у дистрибутивну гасну мрежу на подручју месних заједница Бајмок и Чантавир у општини Суботица уложено је четири милиона евра. Радови на гасификацији месних заједница Стари и Нови Жедник у општини Суботица су при крају.

Отпочели су радови на гасификацији месних заједница Старчево, Омољница и Иваново, у општини Панчево, и месне заједнице Барич у општини Обреновац.

У току су припреме за почетак гасификације пет месних заједница и разводног гасовода у општини Суботица и седам месних заједница у општини Ковачица.

У циљу технолошког опремања и одржања тржишне позиције, у „БеотелНет“ је уложен 1,6 милион евра у 2007. години. Овако висок ниво инвестиционих улагања резултат је дугорочног пословног опредељења П.С.„Телефонија„а.д. да постане значајан партнер у области гасификације и учврсти тржишну позицију интернет провајдера.

БеотелНет-ИСП је у 2008. години повећао своје тржишно учешће (које је у 2007. години било 12,1 одсто) аквизицијом још два провајдера: БИС Интернет Панчево и Синфонија д.о.о. Београд.

Да ли Телефонија своје нове програме може да финансира из сопствених средстава, или користи кредитне линије?

- Нове програме финансирамо делом из сопстве-

них средстава, а делом кредитирањем. Телефонija је са „Banca Intesa“ отпочела сарадњу на пројектном финансирању изградње гасних мрежа. За нови пројекат формира се СПЦ (Special Purpose Company), склопа уговор са банком о кредитирању и тиме обезбеђује сигурност и континуитет у финансирању пројекта. То је још једна од активности у којој је Телефонija пионир на овим просторима.

Недавно су завршене активности око емисије нових акција Телефонije. Како се ваше акције сада котирају на тржишту?

- Скупштина акционара, на редовној седници одржаној 31. марта, донела је одлуку о издавању акција јавном понудом ради повећања основног капитала. Ова одлука ће бити највероватније преиспитана на ванредној седници скупштине акционара због пада тржишне вредности акција. Вредности свих акција којима се тргује на Београдској берзи су пале као последица актуелне политичке ситуације. Очекујемо да ће се стабилизацијом политичких прилика у земљи стабилизovati и тржиште хартијама од вредности.

Одлука Телефонije је да се ове године придружи компанијама на А листингу Београдске берзе. То ће наше акције учинити још атрактивнијим за потенцијалне инвеститоре.

Да ли бисте могли да нам кажете нешто више о стратешким партнерима Телефонije, каква је ваша сарадња са њима и да ли планирате нове сарадње?

- Наши стратешки партнери су Телеком Србија а.д., ЈП ПТТ „Србија“, Телеком Српска а.д., Електропривреда Србије и ЈП „Србијас“.

У области развоја гасификације и интернет услуга Телефонija има потребу за стратешким партнерством јер је то по нашој оцени једини начин да се у будућности одржимо на тржишту. У току су разговори са неколико потенцијалних стратешких парт-

Кадровске промене

Након одлуке Скупштине акционара о организовању компаније као пословног система, Управни одбор је за председника Пословног система „Телефонija“ а.д. изабрао дипл. инж. електротехнике Бранимира Бошковића, досадашњег генералног директора, који је овом компанијом руководио од 2000. године.

На упражњено место генералног директора изабран је дипл. инж. електротехнике Предраг Софренић, досадашњи помоћник генералног директора за телекомуникације и руководилац система менаџмента квалитетом у Телефонiji.

нера, а о исходу ћете бити информисани када будемо склопили конкретне договоре.

Како видите Телефонiju у будућности и какви су ваши планови за будући развој компаније?

- Видим Телефонiju на А листингу Београдске берзе, са стратешким партнером који ће омогућити брз и динамичан развој компаније, са склопљеним стратешким и дугорочним уговорима са новим великим инвеститорима, оствареном значајном предношћу у односу на конкуренцију, повећаним тржишним учешћем у свим областима деловања и задовољнијим корисницима услуга и за посленима.

Наша визија је да Пословни систем Телефонija а.д. постане водећи систем интегратор у области комуникационих и информационих технологија у региону. Поред тога, наше тежишне активности ће бити на развоју нових и проширењу постојећих услуга. Посебно очекујемо од улагања у гасификацију и развој интернет услуга.

Наставићемо рад на унапређењу корпоративног управљања, корпоративне друштвене одговорности и корпоративне културе. ■

Telefonija

USLUGE

- "Turn Key" Solutions
- 24/7 Tehnicka podrška i održavanje
- Internet Service Providing

TEHNOLOGIJE

- Sistemi za prijem i mrežna rešenja
- Call/Contact center i IP hosting
- IPTV
- CCTV (Video nadzor)
- Bezbednosni sistemi
- GPRS | GSM terminali
- E-business rešenja i POS sistemi

Your connection to the world ...

SYSTEM Integrator

ИЗ: Telefonija a.d.
 Kumodražka 241 | Beograd | Srbija
 Tel: +381 11 34 04 450
 Fax: +381 11 94 04 480
 e-mail: office@telefonija.co.yu
 www.telefonija.co.yu